

EL SALARIO DE KARL MARX, EMPRENDIMIENTO DE WILLIAM CASTILLO Y DESARROLLO MORAL DE LAWRENCE KOHLBERG

Según Marx (1844), el salario está determinado por la lucha abierta entre el propietario y el obrero, necesariamente triunfa el propietario. Éste puede vivir más tiempo sin el trabajador, que el empleado sin él. "La unión entre los propietarios es habitual y eficaz; la unión entre obreros esta prohibida y tiene funestas consecuencias para ellos". ¿Por qué algunos son propietarios y otros asalariados? Si el día tiene veinte y cuatro horas para todos ¿Será que al nacer ya venimos marcados?

Parecerá ser un destino preestablecido, pero explosivamente negativo. Siguiendo a Pietri (1995) la naturaleza no hizo del hombre una especie distinta, a unos prósperos y poderosos y a otros asalariados subordinados. Las razones y explicaciones hay que buscarlas en ciertas circunstancias históricas y mentales, acaso la más poderosa raíz está en la mentalidad y las concepciones que ha formado inmediatamente la peculiaridad cultural, la tendencia a tomar por patrimonio moral lo que no debería ser, si no circunstancias superables de una situación.

Será que es más cómodo, conseguir empleo y esperar pacientemente su salario. Esta condición a veces conlleva a una conformidad. Que determina su nivel de vida y lo adhiere supuestamente para siempre y si así lo fuera, nuestro gran problema es conseguir empleo, ser asalariado y punto; es más, es un clamor de una ciudad, una región y de un país.

Siguiendo a Marx (1884) éste expresa; "pero también es cierto que el nivel mínimo del salario es lo requerido para mantener al asalariado duramente el trabajo y para que le pueda alimentar a una familia y no se extinga la raza del obrero".

El salario habitual es según Smith, el mínimo compatible con la simple humanite es decir, con una asistencia animal". Para nadie es un secreto que el empleado se ha convertido en una mercancía, para él es una suerte y hasta se hace baños mágicos para conseguir comprador.

La demanda de los obreros regula necesariamente la producción de trabajadores, como ocurre con cualquier otra mercancía, se rige entonces por las leyes del mercado; si la oferta es mucho mayor que la demanda habrá desempleo y una gran parte de los obreros se hundirá en la mendicidad; también la sobre oferta determinará menores salarios. La demanda de la que depende la vida del asalariado depende a su vez del humor de los propietarios. Con la gravitación del precio del mercado hacia el precio natural es así el trabajador el que más pierde, y justamente la capacidad del propietario para dar a su capital otra dirección es la que, o priva del pan al obrero limitado a una rama determinada del trabajo, o lo obliga a someterse a todas las exigencias de ese propietario. El empleado no tiene que ganar, necesariamente pierde con él. Además, como sabemos los precios del trabajo son muchos más constantes que los precios de los artículos.

No se pretende satanizar la condición del propietario, al contrario es un llamado a tomar esta dirección, por lo anterior expuesto. ¿por qué estar al lado de los perdedores? Cuando pueden y es su decisión y solo suya, estar del lado de los privilegiados. propietario, nano proletario, usted escoge.

PRAGMÁTICA

El economista nos dice que todo se compra con trabajo y que el capital no es otra cosa que trabajo acumulado. Pero al mismo tiempo nos dice que el ser obrero dista mucho de poder comprarlo todo y por el contrario tiene que venderse así mismo y a su humanidad. Se trata de llegar a comprender que los seres humanos en todos los quehaceres de la vida, pueden aspirar y alcanzar objetivos. Todo hombre puede dar más de sí, de lo que ordinariamente da; sobrepasar el nivel de rendimiento con el que podría contentarse, fijarse metas más altas, exigir más de sí mismo, no contentarse con lo fácil, lo a medio hacer, lo suficiente para salir del paso. Los que alguna vez en su vida decidieron ser propietarios iniciaron con una idea ¿Tiene usted alguna idea? No me detendré en los que no la han tenido, comentaré algunos beneficios de aquello que tomaron la decisión correcta en el sentido de caminar hacia la libertad financiera; porque dicho de paso un obrero es un esclavo remunerado, el beneficio o ganancia o utilidad del capital es totalmente distinto al salario. El capital transfiere inmediata y directamente el poder comprar, este es un poder de mando, sobre todo del trabajo de otros o sobre todo producto de este trabajo que se encuentre de momento en el mercado. El único motivo que determina al poseedor de un capital a utilizarlo en preferencia en la agricultura, manufacturera, servicios en un ramo específico del comercio al mayor o menor, es la consideración de su propio beneficio. Pues para los propietarios el empleo más útil del capital es aquel que con la misma seguridad, le rinde mayor ganancia. La más importante división del propietario es la siguiente: gran propietario, propietario, pequeño propietario, micro propietario, usted escoge.

No tendría sentido este escrito si no se dijera que ser propietario no es fácil, es más me atrevo a decir, que en cada uno de ellos hay una plegaria constante, la cual reza: Si me caigo me levanto y vuelvo a tratar de nuevo, si ayer rodé por el suelo y renace la fe de nuevo, cuan grito de esperanza en mis noches de desvelo me aferró a lo positivo, lo negativo lo niego.

La transición de asalariado a propietario está mediado por la capacidad emprendedora. A la pregunta ¿Es posible medir la capacidad emprendedora? la respuesta es sí. En tal sentido se denomina factor de sincronismo, (FS) entendido como: La capacidad de un individuo moralmente desarrollado para detectar necesidades de la sociedad e interpretarlas, y brindar soluciones en bienes y/o servicios para satisfacer dichas necesidades. ¿Cómo medirlo? Se mide a través de una variable llamada Empres. ¿Qué es la Empres? Es la relación entre los ingresos de una persona en dólares americanos en 24 horas, sobre 100. ¿Cuál es el símbolo? (E). El Empre. ¿Cuál es su definición? Se tiene un (1) Empre (E) cuando la relación entre los ingresos de una persona en dólares americanos en 24 horas sobre 100, da como resultado 1.

Tabla 1: Variable

Nombre Variable	Defición	unidad	simbolo
Empres	Ingresos US/ 24h/100	Empre	E

PRAGMÁTICA

Ejemplo 1:

un individuo moralmente desarrollado genera ingresos diarios de 2400 U\$, ¿Cuál será su empresa?

$$\text{Respuesta: } E = \frac{2400\text{U}\$/24\text{h}}{100\text{U}\$/\text{h}} = 1 \text{ E}$$

Ejemplo 2:

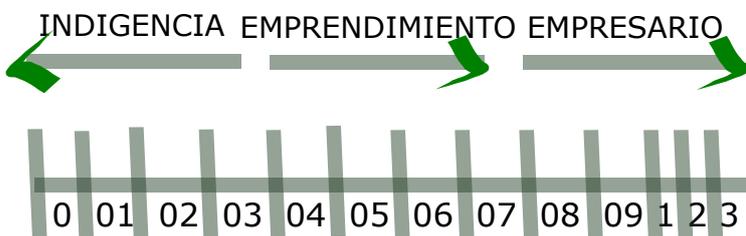
Un individuo moralmente desarrollado genera ingresos diarios de 100U\$. ¿Cuál será su empresa?

$$\text{Respuesta: } E = \frac{100\text{U}\$/24\text{h}}{100\text{U}\$/\text{h}} = 0.0416 \text{ E}$$

¿para que sirve la empresa?

para medir el desempeño del emprendimiento empresarial, ¿que tan emprendedor eres?, un emprendedor exitoso es cuando su empresa supera el 0.2 E

Tabla 2:



La connotación moralmente desarrollado (nivel III, pos convencional y estadio seis) se aborda desde la teoría de Lawrence Kohlberg, en sentido de blindar a este nuevo emprendimiento del siglo XXI contra la deshumanización del capitalismo, no todo vale, es una apuesta por el desarrollo de capacidades para generar ingresos articulados al

desarrollo moral, en tal sentido se pretende humanizar las relaciones comerciales.

REFERENCIAS

Barra, A. El desarrollo moral: una introducción a la teoría de Kohlberg, Revista Latinoamericana de Psicología, vol. 19, núm. 1, 1987, pp. 7-18 Fundación Universitaria Konrad Lorenz Bogotá, Colombia

: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=80519101>

Kohlberg, L. La educación moral según Laurence Kohlberg; una utopía realizable.

Marx, K. Manuscritos económicos y filosóficos 1844; Primer manuscrito.

Uslar, A. La cárcel del subdesarrollo, 1995, ED, aula abierta. Bogotá.